



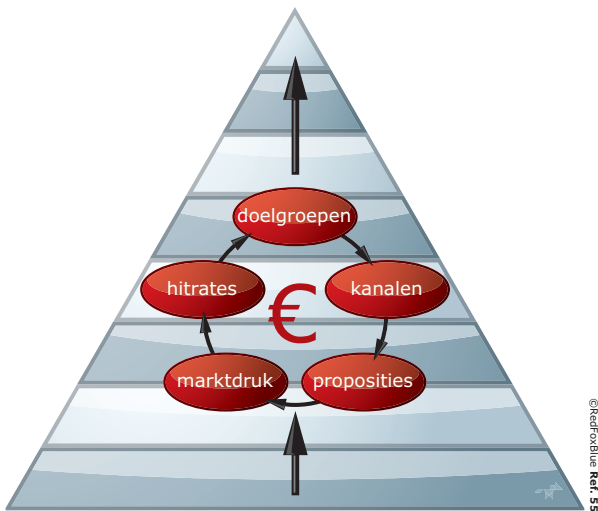
SAM Compact

Betere verkoopresultaten binnen drie maanden

Betere verkoopresultaten binnen drie maanden

Binnen één maand een hogere omzet en lagere verkoopkosten in zicht.

Snel én blijvend uw verkoopresultaten verbeteren? Het Sales Acceleratie Management programma (SAM Compact) van RedFoxBlue doet het. Een sterke sales professional licht uw salesteam en aanpak gericht door op de belangrijkste succesfactoren en grijpt in waar nodig. Zo hebt u binnen een maand een hogere omzet en lagere verkoopkosten in zicht.



Scherpe diagnose voor het beste resultaat

De ervaren sales professional van RedFoxBlue brengt met SAM Compact en slim veldonderzoek de meest rendabele doelgroepen, verkoopkanalen en verkoopproposities helder in het vizier. Ook stelt hij vast hoe u minstens 20 tot 30% meer klantcontacten realiseert én hoe u daaruit betere resultaten haalt.

De RedFoxBlue coach kent onze markt en problematiek. Onze omzet is verviervoudigd en daar heeft RedFoxBlue aan mee geholpen.

Ed Vriesema
Directeur
Multi Rent

Focus op rendement

Nu de doelstellingen en criteria duidelijk zijn, leggen we gezamenlijk de prestaties van uw sales force langs de meetlat. Met SAM Compact doet u dat snel en effectief. Een focus op rendement die u trouwens ook terugziet in de snelle terugverdiendtijd van uw investering in SAM Compact.

Betere verkoopresultaten binnen drie maanden

Bewezen effectieve aanpak

SAM Compact omvat niet alleen een scherpe analyse, maar voorziet ook in een snel in de praktijk uitvoerbare aanpak. Binnen dertig dagen realiseren we:

- ✓ Een duidelijk beeld van uw huidige en gewenste performance langs de wetmatigheden in sales.
- ✓ Inzicht in het verbeterpotentieel van uw sales force, inclusief de middelen om dit potentieel te realiseren.
- ✓ Coaching en training van uw leidinggevenden en sales professionals in het veld.
- ✓ Directe verbetering van het verkoopresultaat.
- ✓ Een blijvend sterkere organisatie en aanpak.

Vijf redenen waarom bedrijven voor RedFoxBlue kozen:

- ✓ Snel de ban van maandelijks teleurstellende verkoopresultaten doorbreken.
- ✓ Blijvend hogere omzet of marktaandeel.
- ✓ Toetsen van keuzes en effectiviteit van de organisatie.
- ✓ Structurele verlaging van verkoopkosten.
- ✓ Kostenbesparing door integratie van analyse, advies, training en coaching.

Deze bedrijven profiteerden recent al van SAM Compact:

- Accell
- SNT
- TNO
- Ten Cate
- Dialogue/MailMedia

RedFoxBlue laat zich afrekenen op resultaat. Dat is voor de betrokkenheid prima.

Siegrid Althuisen
Commercieel Directeur
Eindhovens Dagblad

RedFoxBlue voor u.

RedFoxBlue realiseert al ruim tien jaar veranderingen naar verkoopsucces. Fundamentele veranderingen naar blijvend verkoopsucces, om precies te zijn. Voor organisaties die alles uit zichzelf en hun markt willen halen. En op basis van een unieke en beproefde methode, geïmplementeerd en begeleid door ruim 20 gepassioneerde en resultaatgerichte sales- en verander-professionals. Zij zetten hun uitgebreide expertise op het gebied van analyse, veranderkunde, leiderschap en sales graag om in structureel en klinkend verkoopresultaat voor u.

Interessant?

Kijk voor informatie op de internetsite www.redfoxblue.nl of bel +31(0)88 520 5454 voor een gegarandeerd zeer inspirerende toelichting.

RedFoxBlue helpt organisatie o.a. met de volgende programma's;

- Sales Acceleratie Manager
- SAM Compact
- Droom Team
- Winnaars van Morgen
- De effectieve Verkooporganisatie
- Expeditie Leiderschap
- Sales Ritme
- Sales Audit
- Klanten Panel
- Trainingen en coaching
- Sales Boost

redfoxblue 

POSTBUS 78082
1070 LP AMSTERDAM

TELEFOON +31(0)88 520 5454
E-MAIL INFO@REDFOXBLUE.NL
INTERNET WWW.REDFOXBLUE.NL

FUNDAMENTELE VERANDERING NAAR BLIJVEND VERKOOPSUCCES